

1 月例会 「中国の経営者が、日本企業を買いに来る?!」

1月29日 於 食事苑京阪

(有)飛永製作所 飛永敏博

例会では中村顧問より「中国の経営者が、日本企業を買いに来る?!」と題してご講演いただきました。「日本の高い技術力が安価で手に入る」といわんばかりの破格値で中国経営者が経営権を買い取った2社の事例がビデオで紹介され、それを受けてのご講演となりました。技術開発の先頭に立っていた印刷機の経営者がバブル崩壊と共に販路を失い中国企業に買収され、現在は技術顧問として在籍している事例。また、国内では全く売れない「子供用の薬」を中国市場で販売するための販売ネットワークを作り上げ、その会社の持つ「製造特許」そのものを会社ごと買い取った事例。どちらも、技術開発や製造技術は最高だが「経営」や「営業」の弱さがこのような状態になった原因なのかなと考えさせられました。目先の仕事が忙しくなってくると、自社を取り巻く環境が見えなくなります。技術屋が作った「商品」や「サービス」は売り物として提供しても「技術そのもの」や「ノウハウ」まで売り渡してしまうことに警笛を鳴らしていただけだと思います。

中村顧問にはお忙しいスケジュールの中でのご講演、ありがとうございました。

